



Éxito en las ventas

con Programación NeuroLingüística

Este curso te permitirá al participante aprender a:

Utilizar la persuasión psicológica de forma indetectable (Hacer que el cliente abra su puerta mental (generación de confianza).

Manejar técnicas de hipnosis conversacional.

Influir en la mente subconsciente del cliente (Activar el botón de compra).

Activar el botón de fidelización del cliente.

Temario

PRIMERA SESIÓN	Cualidades del vendedor exitoso. Cómo funciona la mente del cliente. Por qué compramos. Instrumentos neuro-lingüísticos para influir en la decisión del cliente.
SEGUNDA SESIÓN	Persuasión de la mente subconsciente. Cómo potenciar tus habilidades en ventas. Qué determina el éxito o el fracaso en las ventas. Fase de preparación. Cómo lograr el estado mental de un vendedor exitoso.
TERCERA SESIÓN	Atracción de prospectos. Confianza como determinante de conductas de compra. Cómo motivar al cliente para que compre y traiga referidos. Evaluación del cliente previa al cierre de venta.
CUARTA SESIÓN	Primer cierre de venta (Cierre de prueba). La estocada inicial. Manejo de objeciones y cómo convertirlas en razones para que el cliente compre. Cómo ayudarle al cliente a tomar la decisión de comprar.

Metodología:

Nuestra metodología combina teoría con una amplia dosis de ejercicios prácticos; lo cual hace de esta una experiencia de aprendizaje divertida y transformadora.

El proceso formativo se desarrolla en 4 sesiones de tres horas, en las que se revisa la teoría respectiva y se desarrollan ejercicios encaminados a programar en la mente nuevas actitudes para el éxito en las ventas.

Inversión económica

Opción de pago al contado: 390.000\$

Opción de pago en 4 cuotas de: 105.000\$

Cómo inscribirse en el curso taller

Descarga formulario en <http://www.neuroentrenador.com/portafolio-de-servicios/cursos-formativos/habilidades-de-comunicación/>, diligéncialo con tus datos y envíalo a nuestro correo electrónico director@neuroentrenador.com. El cupo debe ser separado con el 10% de la inversión total antes de la fecha de inicio.

Medios para efectuar el pago del curso

- Transferencia o consignación en nuestra cuenta bancaria.
Banco: Bancolombia.
Tipo: Ahorros.
Titular: Juan Felipe Velásquez J.
Núm. Cta: 274 – 23382509.
- Pago en efectivo directamente en la sede de Neuroentrenador.

La inversión incluye:

Temarios completos en soporte digitalizado, documentos, presentaciones, métodos, tareas y recursos.

Libros digitales en español.

Certificado de realización del curso.

Feedback directo del Neuroentrenador.

Una vez finalizado el proceso formativo el participante podrá optar a formar parte del “Elite PNL”; grupo de estudio y difusión de Programación Neurolingüística (PNL) aplicada a la vida personal y profesional.

Datos de contacto

Juan Felipe Velásquez Jaramillo. MD.

Email: director@neuroentrenador.com

Neuroentrenador – Coach en Certificación Internacional.

Neuroentrenador.

Medellín – Colombia.