

## Erfahrungsbericht Jürgen Runschke, Physiotherapie GS in Köln-Porz, zum Thema §44 Reha-Sport und §20 Prävention.

**Dennis Homann:**

„Vielen Dank, Herr Runschke, dass Sie sich die Zeit für dieses Gespräch nehmen. Herr Runschke, wie kamen Sie auf Powerzirkel und warum haben Sie sich letztlich für Powerzirkel entschieden?“

**Jürgen Runschke:**

„Wir hatten uns entschlossen die geförderten Maßnahmen des Reha-Sport §44 und Prävention §20 in unsere Praxis zu integrieren. Nun suchten wir einen geeigneten und zuverlässigen Partner für unser Konzept! Also begannen wir mit der Suche im Internet. Dort stießen wir auf die Internetseite von Lance Gregorchuk (Powerzirkel.de) über den wir vieles mehr im Bereich seiner Seminare recherchieren konnten.

Für unsere Belange gab es doch einige Anbieter. Fanden am Ende in Powerzirkel den für uns idealen Partner. Uns hat einfach die klare Linie und vor allem die lange Erfahrung von Lance Gregorchuk überzeugt. Zumal Powerzirkel sowohl das Konzept mitbringt, meine Mitarbeiter schult, die komplette Marketingarbeit leistet und auch noch Hersteller eigener Zirkeltrainings-Geräte ist. Das Herr Dr. Andreas Klee, mit dem fundierten Wissen im Bereich des Zirkeltrainings ist, in der Entwicklung der Zirkeltrainingsgeräte beteiligt ist, überzeugte mich sofort.“

**DH:**

„Welche Erwartungen hatten Sie und wurden diese erfüllt?“

**JR:**

„Wir haben uns auf viel behördliche Hindernisse und Stress eingestellt. Man hört ja von Kollegen so einiges, da sehr viel unwissende Informationen im Umlauf sind. Somit waren meine persönlichen Erwartungen eher langfristig angelegt.

Das lief dann alles ganz anders. Powerzirkel hatte die richtigen Formulare und Laufwege für uns bereit. Alles war perfekt vorbereitet und wir konnten nicht nur frühzeitig unseren Reha Sport anbieten sondern haben bei der Eröffnung sage und schreibe 122 Mitglieder aufnehmen können! Das hat unsere Erwartungen mehr als Erfüllt.“

**DH:**

„Was hätten Sie anders gemacht?“

**JR:**

„Ich gehöre zu den Glücklichen, die sagen können: „Alles richtig gemacht“.

Obwohl - eines würde ich beim nächsten Mal anders machen. Ich würde mit der Entscheidung, ob Reha-Sport §44 und Prävention §20 oder nicht, nicht mehr so lange warten.

Das Konzept funktioniert, es ist mit dem richtigen Partner in der Aufbauphase nicht so kompliziert umzusetzen, es bringt vor allem erheblichen Mehrumsatz – sofort!.“

**DH:**

„Was können Sie Ihren Kollegen mit auf den Weg geben?“

**JR:**

„Der Markt verändert sich zunehmend. Reha-Sport §44 und Prävention §20 wird ja schon lange diskutiert und ist somit nichts neues. Mit einer guten Vorbereitung mit den richtigen Profis an der Seite, ist die Thematik eine echte Bereicherung für jede Physiopraxis. Mit diesem Konzept machen Sie tatsächlich Patienten zu Kunden.“

**DH:**

„Herr Runschke, nochmals vielen Dank für das Gespräch.“

**JR:**

„Ganz meinerseits. Bitte grüßen Sie Lance von mir, ich habe mich bereits für seine nächste Schulung angemeldet.“

Dieses Interview wurde geführt zwischen Dennis Homann, Berater im Bereich Physio (Powerzirkel) und Jürgen Runschke, Physiotherapeut G.S. Porz e.V. in Köln Porz.